Отток клиентов

за период с января по июнь 2023 года

Падение объёма продаж – следствие оттока клиентов



3 491 тыс. руб.

суммарный объём продаж
с января по июнь 2023

-15%

снижение объёма продаж
за период с января по июнь 2023

Количество клиентов:

январь 2023 г. — 672 клиента
июнь 2023 г. — 591 клиент

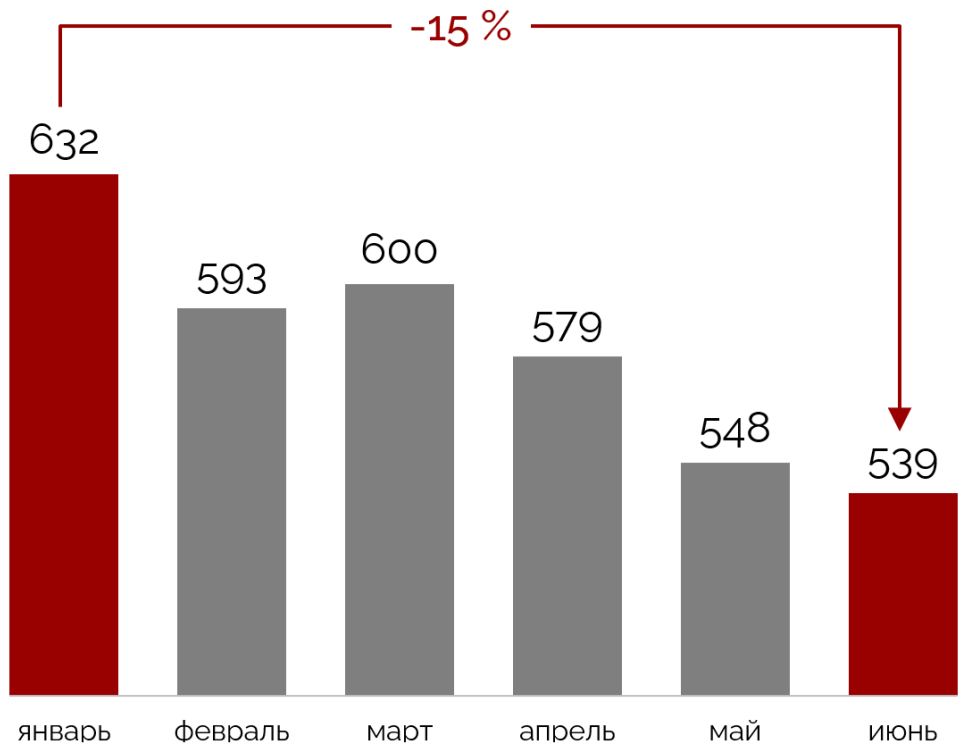
-12%

отток клиентов

Снижение месячного объёма продаж на 15%

за период с января по июнь 2023

Динамика продаж
за I полугодие 2023 г., тыс. руб.



3 491 тыс. руб.

суммарный объём продаж с января по июнь 2023

Падение объёма продаж — следствие оттока клиентов

-12%

уменьшение количества клиентов в июне
по сравнению с январём 2023

Количество клиентов:

январь 2023 г. — 672 клиента
июнь 2023 г. — 591 клиент

Отток клиентов
за период с января по июнь 2023 года

Падение объёма продаж – следствие оттока клиентов



3 491 тыс. руб.
суммарный объём продаж
с января по июнь 2023

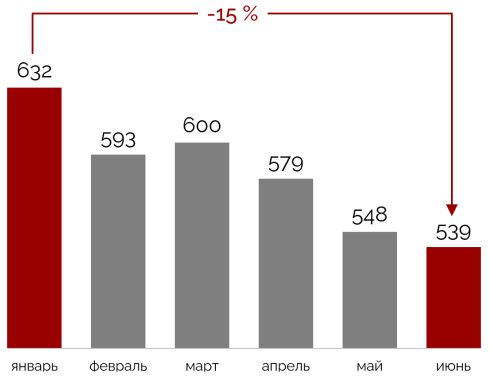
-15%
снижение объёма продаж
за период с января по июнь 2023

Количество клиентов:
январь 2023 г. — 672 клиента
июнь 2023 г. — 591 клиент

-12%
отток клиентов

Снижение месячного объёма продаж на 15%
за период с января по июнь 2023

Динамика продаж
за I полугодие 2023 г., тыс. руб.



3 491 тыс. руб.
суммарный объём продаж с января по июнь 2023

Падение объёма продаж — следствие оттока клиентов

-12%
уменьшение количества клиентов в июне
по сравнению с январём 2023

Количество клиентов:
январь 2023 г. — 672 клиента
июнь 2023 г. — 591 клиент

Два этапа работы с раскадровкой

1 Общая черновая раскадровка

- Определяем порядок слайдов

1 слайд = 1 мысль

Один пункт сценария может раскрываться несколькими слайдами

- «Разбрасываем» информацию по слайдам: тексты, диаграммы, таблицы (без обработки)
- Проверяем структуру на логику и соответствие цели презентации

2 Уровень слайда — работа со смыслами

- Пишем смыслосодержащий заголовок
- Перерабатываем исходную информацию для использования в презентации
- Делаем черновую вёрстку слайда от общего к частному
- Проверяем логику информации и вёрстки слайда